

Remitly Global (RELY)

Оценка капитала | DCF

США | Финансовые услуги

Потенциал роста: **30%**Целевая цена: **\$54,8**Диапазон размещения: **\$38–42**

Оценка перед IPO

IPO RELY: быстрые и безопасные переводы за границу



Выручка, 6M21 (млн USD)	202
EBIT, 6M21 (млн USD)	-11
Прибыль, 6M21 (млн USD)	-9
Чистый долг, 6M21 (млн USD)	0

P/E, 2021 (x)	—
P/S, 2021 (x)	—
EV/S, 2021 (x)	—
ROA (%)	—
ROIC (%)	—
ROE (%)	—
Маржа EBIT (%)	-5

Капитализация IPO (млрд USD)	6 457
Акции после IPO (млн шт.)	161,42
Акции к размещению (млн шт.)	12,162
Объем IPO (млн USD)	487
Минимальная цена IPO (USD)	38
Максимальная цена IPO (USD)	42
Целевая цена (USD)	54,8
Дата IPO	22 сентября

Динамика акций | биржа/тикер **NASDAQ/RELY**

Доходность (%)	3-мес	6-мес	12-мес
Абсолютная	—	—	—
vs S&P 500	—	—	—

22 сентября состоится IPO компании Remitly Global. Компания предоставляет услуги мобильных платежей для международных денежных переводов. Андеррайтеры размещения – Goldman Sachs, J.P. Morgan, Barclays, Citigroup и William Blair.

О компании. Remitly Global была основана в 2011 году, сам продукт компании позволяет людям отправлять и получать деньги через границу, включая иммигрантов в США и Великобритании, которые поддерживают семьи дома в таких странах, как Филиппины, Индия, Сальвадор и другие. Remitly получает доход от комиссий за транзакции в зависимости от используемых валют, методов финансирования и суммы основного долга клиента. Компания также зарабатывает деньги на валютных спредах или разнице между обменным курсом, предлагаемым клиентам, и обменным курсом при покупке валюты компанией. Remitly занимает 3-е место в списке GeekWire 200 лучших технологических стартапов северо-западного Тихоокеанского региона. По словам Remitly, в 2020 году клиенты совершили 31 миллион денежных переводов. Объем отправлений составил \$16,1 млрд за 12 месяцев, закончившихся в июне 2021 года, что составляет примерно 1% рынка. Всего компания привлекла \$505 млн. Акционеры компании – PayU Fintech Investments B.V., Stripes III LP, Threshold Ventures.

Продукты компании. Изначально компания предоставляла услуги цифровых трансграничных денежных переводов, после чего сделала упор на создание мобильного приложения, включающий набор услуг. На сегодняшний день компания предоставляет продукт для цифровых трансграничных денежных переводов, доступный через мобильное приложение или через интернет. По состоянию на 30 июня 2021 года более 85% клиентов компании использовали мобильное приложение. Компания предоставляет возможность выбора скорости перевода денег и способ получения. В 2020 году компания запустила Passbook в партнерстве с Sunrise – это цифровые банковские услуги, разработанные специально для иммигрантов. Passbook предлагает клиентам компании новый способ хранения и отправления денег.

Потенциальный рынок. По оценкам Всемирного банка и Международного валютного фонда, общий объем притока денежных переводов мигрантов на рынок трансграничных денежных переводов в 2020 году оценивается в \$1,5 трлн (примерно \$702 млрд в виде денежных переводов в 2020 году и \$850 млрд по неофициальным каналам).

Апсайд в 30% от верхней границы размещения. С учетом консервативных вводных модель FCFF проецирует оценку собственного капитала в \$8,845 млрд при целевой цене \$54,8 на одну простую акцию с потенциалом роста 30%.

Remitly Global: ключевые факты

Remitly Global (RELY). Компания предоставляет услуги мобильных платежей для международных денежных переводов.

Remitly Global была основана в 2011 году, сам продукт компании позволяет людям отправлять и получать деньги через границу, включая иммигрантов в США и Великобритании, которые поддерживают семьи дома в таких странах, как Филиппины, Индия, Сальвадор и другие.

Remitly получает доход от комиссий за транзакции в зависимости от используемых валют, методов финансирования и суммы основного долга клиента. Компания также зарабатывает деньги на валютных спредах или разнице между обменным курсом, предлагаемым клиентам, и обменным курсом при покупке валюты компанией.

Remitly занимает 3-е место в списке GeekWire 200 лучших технологических стартапов северо-западного Тихоокеанского региона.

По словам Remitly, в 2020 году клиенты совершили 31 миллион денежных переводов. Объем отправок составил \$16,1 млрд за 12 месяцев, закончившихся в июне 2021 года, что составляет примерно 1% рынка.

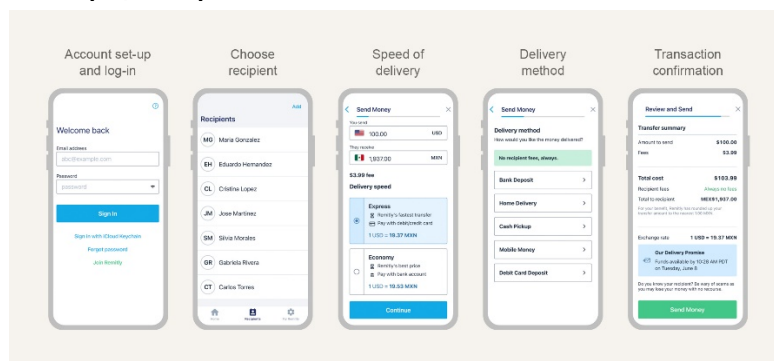
Всего компания привлекла \$505 млн. Акционеры компании – PayU Fintech Investments B.V., Stripes III LP, Threshold Ventures, Generation IM Sustainable Solutions Fund III, Trilogy Equity Partners.

Услуги компании. Изначально компания предоставляла услуги цифровых трансграничных денежных переводов, после чего сделала упор на создание мобильного приложения, включающий набор услуг.

На сегодняшний день компания предоставляет продукт для цифровых трансграничных денежных переводов, доступный через мобильное приложение или через интернет. По состоянию на 30 июня 2021 года более 85% клиентов компании использовали мобильное приложение.

Компания предоставляет возможность выбора скорости перевода денег и способ получения.

Иллюстрация 1. Приложение компании



Источник: на основе данных компании

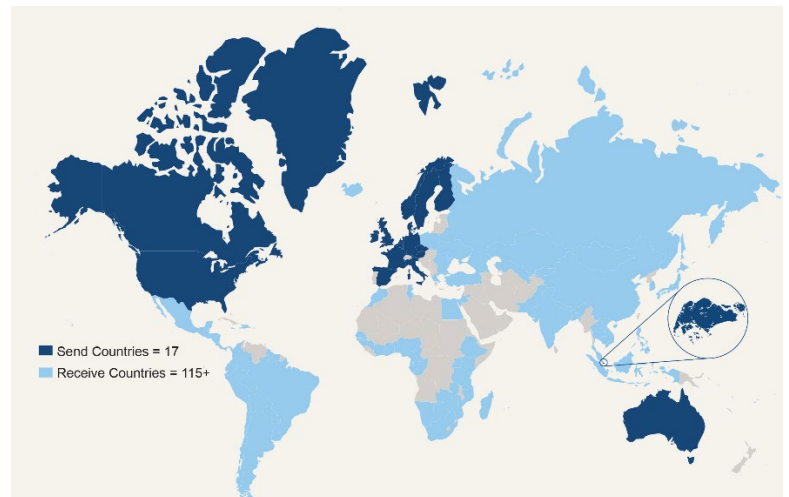
В 2020 году компания запустила Passbook в партнерстве с Sunrise – это цифровые банковские услуги, разработанные специально для иммигрантов.

Passbook предлагает клиентам компании новый способ хранения и отправления денег.

Партнерская система. Для приема платежей у компании есть партнерские отношения с более чем 15 банками, включая Barclays, Chase, HSBC и Wells Fargo, а также с ведущими мировыми платежными системами, включая прямые отношения с Visa.

Для получения переводов у компании есть партнерские отношения с более чем 3500 различными финансовыми учреждениями, включая крупные банки, финансовые организации по выдаче наличных и мобильные кошельки. Данные партнерские отношения позволяют компании отправлять средства на более чем 3,5 миллиарда банковских счетов, более чем 630 миллионов мобильных кошельков и альтернативных способов оплаты, а также более чем 355 тысяч пунктов выдачи наличных.

Иллюстрация 2. Географический охват компании



Источник: на основе данных компании

Потенциальный рынок. По оценкам Всемирного банка и Международного валютного фонда, общий объем притока денежных переводов мигрантов на рынок трансграничных денежных переводов в 2020 году оценивается в \$1,5 трлн (примерно \$702 млрд в виде денежных переводов в 2020 году и \$850 млрд по неофициальным каналам).

По данным Всемирного банка, наибольшее количество переводов в прошлом году получили Индия (\$83 млрд), Китай (\$60 млрд), Мексика (\$43 млрд), Филиппины (\$35 млрд) и Египет (\$30 млрд).

По данным Allied Market Research, рынок денежных переводов составит \$930 млрд к 2026 году.

Оценка Remitly Global: потенциал свыше 30% при доле рынка в 11,6%

1. Прогноз выручки. Для построения модели мы использовали данные по потенциальному рынку компании, объем переводов и выручку компании.

Объем переводов. В 2020 году темпы роста объема переводов составили 70%, в 1ПГ2021 года темпы роста ускорились до 78,3%. С учетом роста активных клиентов компании (с 948 тысяч в 2019 году до 1,891 млн в 2020 году и 2,397 млн в 1ПГ2021 года) мы ожидаем что в 2021-м прогнозном году объем переводов компании составит \$20,3 млрд против \$12,1 млрд в 2020 году (рост 68% г/г), к 2030-му прогнозному году объем переводов вырастет до \$127,2 млрд.

Комиссия компании от транзакций. В 2020 году комиссия компании составила 1,8%, в 2020 году – 2,1% (рост 19% г/г). Мы ожидаем, что комиссия компании вырастет до 3,3% к 2030-му прогнозному году с учетом внедрения новых продуктов (цифровой банкинг).

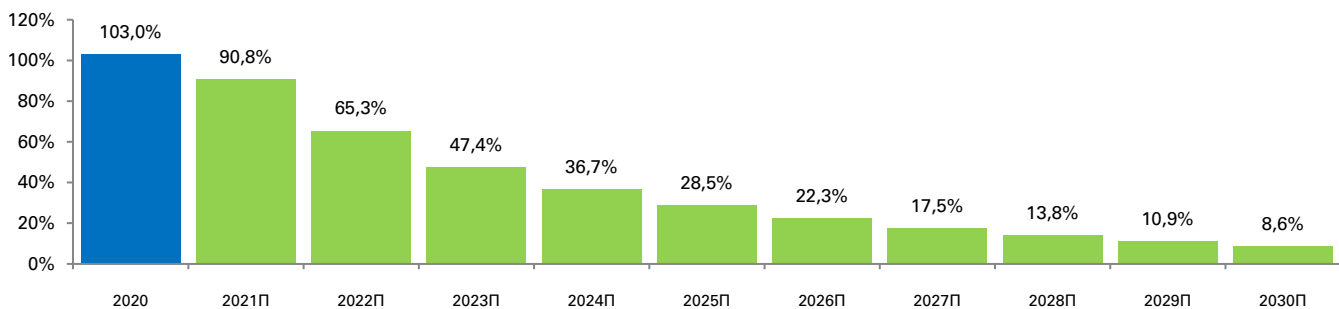
С учетом всех вводных данных мы прогнозируем замедление темпов роста с 103% в 2020 году до 90,8% в 2021-м прогнозном году с дальнейшим замедлением до 8,6% к 2030-му прогнозному году. Общая выручка компании вырастет с \$257 млн в 2020 году до \$4,133 млрд к 2030-му прогнозному году. Доля рынка компании вырастет с 1,6% в 2020 году до 11,6% к 2030-му прогнозному году.

Иллюстрация 3. Модель выручки Remitly Global

Модель выручки из целевого рынка	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П
Потенциальный рынок, млрд USD	718	754	789	824	859	895	930	965	999	1033	1066	1099
Темпы роста, %		5%	5%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	3%	3%	3%
Объем переводов компании, млрд USD	7,1	12,1	20,3	30,6	42,3	55,2	68,7	82,2	95,1	107,0	117,7	127,2
Темпы роста, %		70%	68%	51%	38%	31%	24%	20%	16%	13%	10%	8%
Комиссия компании, %	1,8%	2,1%	2,4%	2,6%	2,8%	3,0%	3,1%	3,1%	3,2%	3,2%	3,2%	3,3%
Темпы роста, %		19%	14%	9%	7%	5%	3%	2%	2%	1%	1%	1%
Всего выручки, млн USD	127	257	490	810	1195	1633	2099	2567	3016	3432	3806	4133
Темпы роста, %		103,0%	90,8%	65,3%	47,4%	36,7%	28,5%	22,3%	17,5%	13,8%	10,9%	8,6%
Доля рынка компании, %	1,0%	1,6%	2,6%	3,7%	4,9%	6,2%	7,4%	8,5%	9,5%	10,4%	11,0%	11,6%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

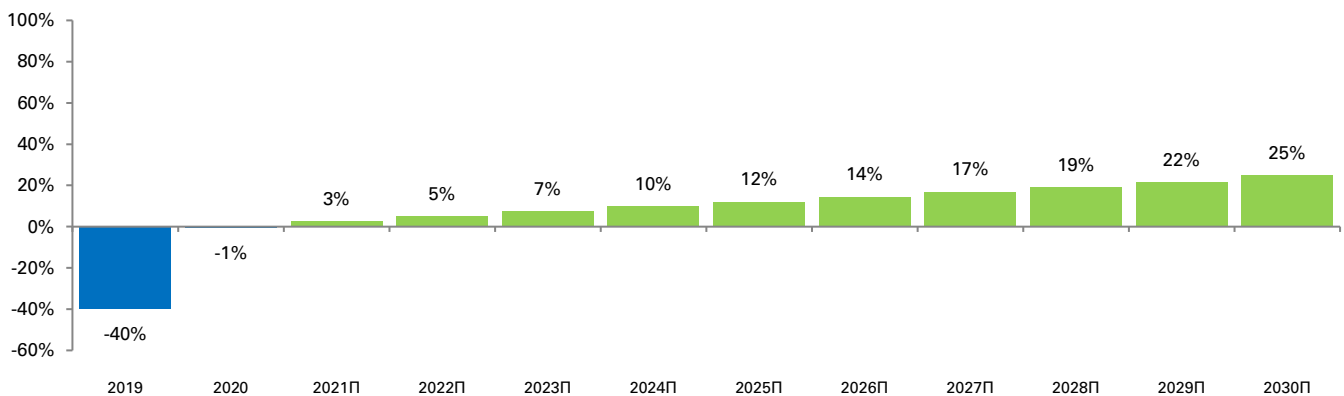
График 1. Прогноз темпов роста Remitly Global



Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

2. Рост показателей маржи до значений 25%. В 2020 году показатели EBIT-маржи были равны -11% и в первом полугодии 2021 года были равны -5%. После амортизации расходов на технологии и операционной аренды показатели маржи составили -0,7%. Мы сделали консервативный прогноз маржи на уровне 25% с учетом среднеотраслевых значений и амортизации на разработку технологий. Чистые реинвестиции от выручки в течение 10 прогнозных лет снизятся с 9,8% до среднеотраслевых 3,5%. Исходя из нашего прогноза, в течение 10 лет чистые реинвестиции составят \$1,252 млрд.

График 2. Прогноз EBIT-маржи



Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

3. Предположения для зрелого периода. В зрелом возрасте мы заложили 3% роста. ROIC в зрелом периоде мы консервативно приравнивали к затратам на капитал в 6%. В итоге средние реинвестиции в зрелом возрасте для дальнейшего роста будут составлять 50% от NOPLAT.

4. Финальный расчет стоимости и потенциала. EV, или сумма стоимости прогнозного (\$1,126 млрд) и зрелого (\$7,308 млрд) периодов, составит \$8,799 млрд. Учитывая приведенную стоимость капитализированной аренды в \$4 млн, наличность на счетах в \$173 млн, поступления от IPO в \$280 млн и стоимость опционов в \$404 млн, собственный капитал Remitly Global можно оценить в \$8,845 млрд.

Учитывая 161,42 млн акций после IPO, целевая цена на одну акцию равна \$54,8. Потенциал к верхней границе IPO в \$42 составляет 30%.

На IPO 7 млн акций продает компания и 5,16 млн продают акционеры компании.

Иллюстрация 4. Модель оценки Remitly Global методом FCFF

Модель прогнозного периода, млн USD	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	зрелый
темпы роста выручки, %		24%	88%	48%	38%	31%	25%	20%	16%	13%	10%	8%	3,0%
(+) Выручка	665	823	1 550	2 292	3 174	4 154	5 183	6 211	7 199	8 116	8 943	9 673	9 211
(х) Операционная маржа	-32%	-18%	-8%	-4%	0%	5%	9%	13%	18%	22%	26%	31%	31%
(=) EBIT	-213	-152	-127	-91	11	193	465	825	1 267	1 778	2 346	2 954	2 823
Налоговая ставка	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
(-) Налог на EBIT	0	0	0	0	0	5	93	165	253	356	469	591	565
(=) NOPLAT	-213	-152	-127	-91	11	188	372	660	1 014	1 423	1 876	2 364	2 258
(-) чистые реинвестиции	73	101	178	244	311	373	423	455	467	459	432	387	1 202
(=) FCFF	(286)	(253)	(305)	(335)	(301)	(185)	(51)	205	546	963	1 444	1 977	1 056
FCFF маржа, %	-43%	-31%	-20%	-15%	-9%	-4%	-1%	3%	8%	12%	16%	20%	20%
(х) фактор дисконтирования			0,92x	0,84x	0,78x	0,72x	0,67x	0,62x	0,58x	0,54x	0,51x	0,48x	
PV FCF			(279)	(282)	(234)	(133)	(34)	128	317	525	740	958	
Терминальная стоимость													40 079
PV Терминальной стоимости													19 433
Имплицированные переменные модели		2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	
Выручка/капитал, x		7,82x	5,47x	4,35x	3,78x	3,43x	3,17x	2,97x	2,82x	2,69x	2,59x	2,52x	
Инвестированный капитал		105	283	527	838	1 212	1 634	2 089	2 556	3 016	3 448	3 835	
Чистое реинвестирование, %		-67%	-140%	-268%	2895%	199%	114%	69%	46%	32%	23%	16%	53%
Реинвестирование к выручке, %		12,3%	11,5%	10,6%	9,8%	9,0%	8,2%	7,3%	6,5%	5,7%	4,8%	4,0%	
ROIC, %		-144%	-45%	-17%	1%	16%	23%	32%	40%	47%	54%	62%	5,6%
Маржа NOPLAT, %		-18%	-8%	-4%	0%	5%	7%	11%	14%	18%	21%	24%	
Расчет WACC		2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П		
Безрисковая ставка		1,1%	1,1%	1,1%	1,1%	1,1%	1,1%	1,1%	1,1%	1,1%	1,1%	1,1%	
Бета послерыноговая		1,76	1,68	1,61	1,53	1,45	1,38	1,30	1,23	1,15	1,00		
Премия за риск инвестирования		4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	
Стоимость собственного капитала		9,2%	8,8%	8,5%	8,1%	7,8%	7,4%	7,1%	6,7%	6,4%	5,7%		
Ставка долга, до налогов		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
Ставка долга, после налогов		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	
СК/Стоимость компании		100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
Долг/Стоимость компании		0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	
Средневзвешенная стоимость капитала		9,1%	8,8%	8,4%	8,1%	7,7%	7,4%	7,0%	6,7%	6,3%	5,6%		
Кумулятивная стоимость капитала		0,9x	0,8x	0,8x	0,7x	0,7x	0,6x	0,6x	0,5x	0,5x	0,5x		
Оценка капитала, млн USD													
(=) Стоимость в прогножном периоде			1 705										
(+) Стоимость в терминальном периоде													19 433
(х) Коэффициент на дату оценки			1,06x										
(=) EV			22 489										
(-) Долг (вкл. операционную аренду)			107										
(+) Наличность			376										
(+) Поступления от IPO			685										
(-) Стоимость выпущенных опционов			1 780										
(=) Оценка собственного капитала			21 663										
Рыночная капитализация			16 478										
Целевая цена на акцию, USD													43,4
Максимум диапазона на IPO, USD													33
Потенциал роста, %													31%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

Риски: клиенты, мошенничество и регулирование

Клиентская база. Если компания не сможет сохранить и расширить клиентскую базу, то это способно негативно сказаться на будущем росте компании.

Мошенничество. Компания может столкнуться с мошенническими действиями, что способно привести к убыткам и нанести ущерб бренду компании.

Регулирование. Рынок компании регулируются различными законами разных стран, что может привести к противоречивым ситуациям и принести дополнительные расходы для их решений.

Данный обзор не является предложением неограниченному кругу лиц инвестировать в акции иностранных компаний, предназначен для клиентов ООО ИК «Фридом Финанс», являющихся квалифицированными инвесторами. ООО ИК «Фридом Финанс» не оказывает услуги приобретения иностранных ценных бумаг, упомянутых в данном обзоре, за счет клиентов, не являющихся квалифицированными инвесторами.

Данный обзор носит исключительно информационный характер, не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, упомянутые финансовые инструменты или операции, могут не соответствовать Вашему инвестиционному профилю и инвестиционным целям (ожиданиям), в приведенной информации не принимаются во внимание Ваши личные инвестиционные цели, финансовые условия или нужды. Определение соответствия финансового инструмента либо операции инвестиционным целям, инвестиционному горизонту и уровню допустимого риска является Вашей задачей. ООО ИК «Фридом Финанс» не несет ответственности за возможные убытки инвестора в случае совершения операций, либо инвестирования в финансовые инструменты, и не рекомендует использовать данную информацию в качестве единственного источника информации при принятии решения. Владение ценными бумагами и прочими финансовыми инструментами всегда сопряжено с рисками: стоимость ценных бумаг и прочих финансовых инструментов может как расти, так и падать. Результаты инвестирования в прошлом не являются гарантией получения доходов в будущем. ООО ИК «Фридом Финанс» не гарантирует и не обещает в будущем доходности вложений, не дает гарантии надежности возможных инвестиций и стабильности размеров возможных доходов.

Упомянутые в данном обзоре величины: Потенциал роста, Целевая цена, являются оценочным суждением ООО ИК «Фридом Финанс», не является гарантией или обещанием доходности вложений в будущем.

ООО ИК «Фридом Финанс» не утверждает, что все приведенные сведения являются единственно верными.

ООО ИК «Фридом Финанс». Лицензия № 045-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, срок действия лицензии не ограничен.

Инвестиционная компания «Фридом Финанс»

Тимур Турлов,
главный инвестиционный стратег

Владимир Почекуев,
генеральный директор

Департамент
корпоративных финансов

Сергей Носов,
заместитель генерального директора
Email: nosov@ffin.ru

Роман Соколов,
заместитель директора департамента
корпоративных финансов
Email: sokolov@ffin.ru

Трейдинг
Российский рынок
Email: rustraders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Американский рынок
E-mail: traders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Отдел продаж (руководители департаментов)

Георгий Волосников
Станислав Дрейлинг
Владимир Козлов
Мстислав Кудинов
Антон Мельцов

Email: sales@ffin.ru
Время работы: 10:00–20:00 мск

Аналитика и обучение
Игорь Ключнев (руководитель)
Email: klyushnev@ffin.ru

Связи с общественностью
Наталья Харлашина (руководитель)
Email: pr@ffin.ru

Бэк-офис
Галина Карякина (операционный директор)
Email: office@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Центральный офис

Москва

+7 (495) 783-91-73

123112, г. Москва, 1-й Красногвардейский проезд, д.15,
этаж 18, башня «Меркурий», Москва-Сити, (м. «Выставочная», «Деловой центр»)
www.ffin.ru | info@ffin.ru

Офисы

Архангельск
+7 (8182) 457-770
наб. Северной Двины, д.52, корп. 2
arhangelsk@ffin.ru

Астрахань
+7 (8512) 990-911
ул. Кирова, д.34
astrakhan@ffin.ru

Барнаул
+7 (3852) 29-99-65
ул. Молодежная, д.26
barnaul@ffin.ru

Белгород
+7 (472) 277-77-31
ул. Князя Трубецкого, д. 24,
офис 305
belgorod@ffin.ru

Братск
+7 (3953) 34-83-89
ул. Мира, д.27, офис 201
bratsk@ffin.ru

Владивосток
+7 (423) 279-97-09
ул. Фонтанная, д.28
vladivostok@ffin.ru

Волгоград
+7 (8442) 61-35-05
пр-т им. В.И. Ленина, д.35
volgograd@ffin.ru

Вологда
+7 (8172) 26-59-01
ул. Сергея Орлова, д.4
vologda@ffin.ru

Воронеж
+7 (473) 205-94-40
ул. Карла Маркса, д.67/1
voronezh@ffin.ru

Екатеринбург
+7 (343) 351-08-68
ул. Сакко и Ванцетти, д.61
+7 (343) 351-09-90
ул. Хохрякова, д.10
yekaterinburg@ffin.ru

Ижевск
+7 (3412) 278-279
ул. Пушкинская, д.277
БЦ «Парус Плаза»
izhevsk@ffin.ru

Иркутск
+7 (3952) 79-99-02
ул. Киевская, д.2
irkutsk@ffin.ru

Казань
+7 (843) 249-00-51
ул. Сибгата Хакима, д.15
+7 (843) 249-00-49
ул. Гоголя, д.10
kazan@ffin.ru

Калининград
+7 (4012) 92-08-78
пл. Победы, д.10, БЦ «Кловер», 1 этаж
kaliningrad@ffin.ru

Кемерово
+7 (3842) 45-77-75
Советский пр-т, д. 49
kemerovo@ffin.ru

Краснодар
+7 (861) 203-45-58
ул. Кубанская Набережная, д.39/2
ТОЦ «Адмирал»
krasnodar@ffin.ru

Красноярск
+7 (391) 204-65-06
пр-т Мира, д.26
krasnoyarsk@ffin.ru

Курск
+7 (4712) 90-01-90
ул. Радищева, д. 87/7
kursk@ffin.ru

Липецк
+7 (4742) 50-10-00
ул. Гагарина, д.33
lipetsk@ffin.ru

Набережные Челны
+7 (8552) 204-777
пр-т Хасана Туфана, д.26
n.chelny@ffin.ru

Нижний Новгород
+7 (831) 261-30-92
ул. Минина, д.1
nnovgorod@ffin.ru

Новокузнецк
+7 (3843) 20-12-20
пр-т Н.С. Ермакова, д.1, корп. 2, оф. 118
novokuznetsk@ffin.ru

Новосибирск
+7 (383) 377-71-05
ул. Советская, д.37 А
novosibirsk@ffin.ru

Омск
+7 (3812) 40-44-29
ул. Гагарина, д.14, 1 этаж
omsk@ffin.ru

Оренбург
+7 (3532) 48-66-08
ул. Чкалова, д.70/2
orenburg@ffin.ru

Пермь
+7 (342) 255-46-65
ул. Екатерининская, д.120
perm@ffin.ru

Ростов-на-Дону
+7 (863) 308-24-54
БЦ Форте,
пр. Буденновский, д.62/2
rostovnadonu@ffin.ru

Самара
+7 (846) 229-50-93
Ульяновская улица, д.45
samara@ffin.ru

Санкт-Петербург
+7 (812) 313-43-44
Басков переулок, д.2, стр. 1
+7 (812) 200-99-09
Московский пр., д.179, лит. А
spb@ffin.ru

Саратов
+7 (845) 275-44-40
ул. им. Вавилова Н.И., д.28/34
saratov@ffin.ru

Сочи
+7 (862) 300-01-65
ул. Парковая, д.2
sochi@ffin.ru

Ставрополь
+7 (8652) 22-20-22
ул. Ленина, д.219, (БЦ) 3 этаж, оф. 277
stavropol@ffin.ru

Сургут
+7 (3462) 39-09-00
проспект Мира, д.42, оф.305
surgut@ffin.ru

Тверь
+7 (4822) 755-881
бульвар Радищева, д.31 Б, (офис 22)
tver@ffin.ru

Тольятти
+7 (848) 265-16-41
ул. Фрунзе, д.8, ДЦ PLAZA, офис 909
tollyatti@ffin.ru

Томск
+7 (3822) 700-309
634050, г. Томск, пл. Батенькова 2,
Центральный вход, этаж 3, офис 7
tomsk@ffin.ru

Тюмень
+7 (3452) 56-41-50
ул. Челюскинцев, д.10, офис 112
tyumen@ffin.ru

Ульяновск
+7 (842) 242-52-22
ул. Карла Либкнехта, д.24/5А, оф. 77
Бизнес центр «Симбирск», 7 этаж
ulyanovsk@ffin.ru

Уфа
+7 (347) 211-97-05
ул. Карла Маркса, д.20
ufa@ffin.ru

Челябинск
+7 (351) 799-59-90
ул. Лесопарковая, д.5
chelyabinsk@ffin.ru

Череповец
+7 (8202) 49-02-86
пр-т. Победы, д.60
cherepovets@ffin.ru

Якутск
+7 (411) 224-34-47
ул. Орджоникидзе, д. 36/1, оф. 410
yakutsk@ffin.ru

Ярославль
+7 (4852) 60-88-90
ул. Свободы, д.34, 1 этаж,
yaroslavl@ffin.ru